

Правила расчета размера вознаграждения за оказание услуг по поиску клиентов

Редакция от 26.01.2026

Настоящий документ определяет Правила расчета вознаграждения Исполнителя за оказанные Заказчику (ООО «Биново») услуги по выявлению у сторонних лиц спроса на программное обеспечение Заказчика, услуги по поиску потенциальных клиентов, имеющих намерение заключить с Заказчиком лицензионные договоры и предоставить контактные данные потенциального Клиента.

Размер вознаграждения Исполнителя:

Вознаграждение Исполнителю выплачивается единоразово, его размер зависит от размера номерного фонда привлеченного объекта клиента, тарифа (состава ПО), выбранного клиентом, а также периода подключаемого тарифа (срока предоставления клиенту прав доступа к ПО), и составляет:

Размер номерного фонда (количество номеров в объекте / квартир)*	1-19 номеров		20-50 номеров		51 номер и более	
	от 1 до 5 месяцев включительн о	от 6 до 12 месяцев включительн о	от 1 до 5 месяцев включительн о	от 6 до 12 месяцев включительн о	от 1 до 5 месяцев включительн о	от 6 до 12 месяцев включительн о
	Размер агентского вознаграждения, рубли					
Тариф «Старт»	3 000	4 000	5 000	7 500	7 000	9 000
Тариф «Рост»	4 500	6 000	6 000	8 500	8 000	11 000
Тариф «Максимум»	5 500	7 000	7 000	9 000	8 500	13 000

*Номерной фонд хостелов рассчитывается исходя из количества койко-мест (спальных мест в объекте) - 1 номер приравнивается к 3 койко-местам.

Суммы налогов, подлежащих выплате Исполнителем (в том числе и НДС, если Исполнитель является плательщиком этого налога), включены в сумму вознаграждения.

Остальные условия взаимоотношений ООО «Биново» и Исполнителя, в том числе права и обязанности Сторон, порядок исполнения обязательств, оплаты и сдачи-приемки оказанных услуг, а также иные условия определяются офертой на заключение договора оказания услуг по поиску клиентов, опубликованной на сайте <http://bnovo.ru> (в разделе «Редакции договоров и правила»).